

# SEMA

## REPRODUCTIVE HEALTH

Dear SEMA partners,

Welcome to our June Newsletter! We appreciate your continued support and interest in our work. In this edition, we're excited to share some recent updates, news, and upcoming events surrounding SEMA and our partners in our collective mission to revolutionize sexual reproductive health (SRH) markets

### What's New?

#### **SRH Market Monitoring:** *Transforming access to SRH public and private market data*

A key gap that stakeholders identified during the design of SEMA was the lack of visibility to public and particularly private market data. This data includes information such as manufacturing capacity, long-term strategic demand forecasting, price to consumer, consumer preferences and consumption, R&D pipeline, and more. Therefore, SEMA is working with partners to develop a cross-product, cross-sector data platform that will provide different levels of visibility to implementers, procurers and distributors to this information. The following three partnerships are part of our efforts to gather and analyze this data to promote improved decision-making and healthier SRH country and product markets.

#### **Maisha Meds Partnership:** *Developing cost-effective strategies to assess SRH private market data*

Private sector channels account for over 50% of the delivery of health services in Africa including SRH products, yet we have limited visibility into what products are provided and bought, at what volumes and at what prices. SEMA is working with partners, including Maisha Meds, to identify cost-effective strategies to gather this information. In 2022, SEMA provided Maisha Meds an investment to explore the potential application and usefulness of health commodity export data from different regions to understand the movement of active pharmaceutical ingredients (API) and finished pharmaceutical products (FPPs). The main objective was to evaluate how this data could be validated and compared to other public and private data sources to better estimate the volume of products flowing to the commercial sector.

[See insights from this partnership.](#)

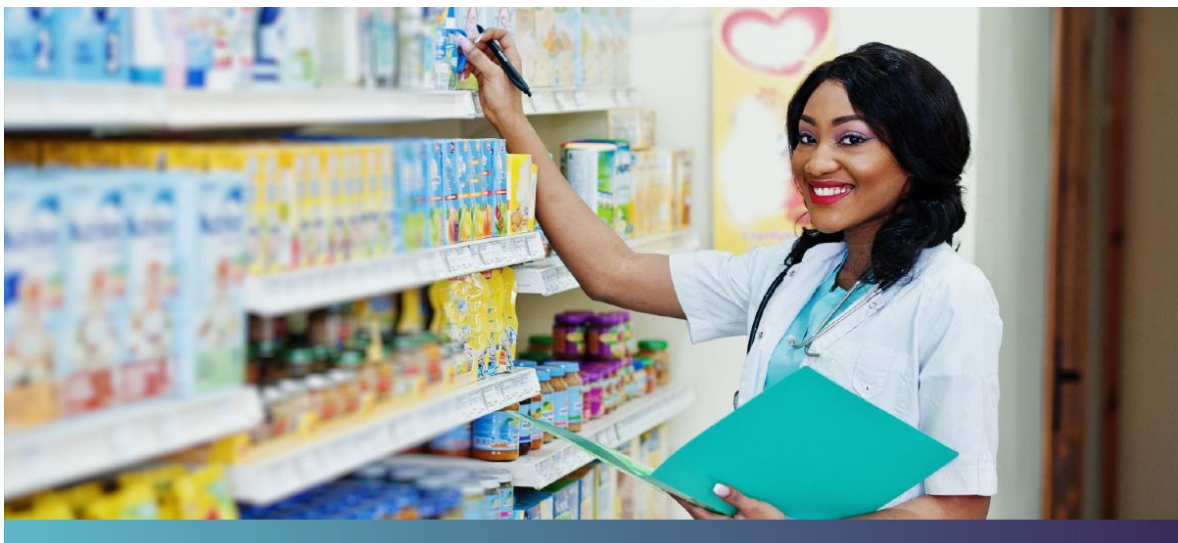


Image by: ASphotofamily on Freepik

#### **Reproductive Health Supplies Coalition (RHSC) Partnership:** *Combining efforts to improve market data visibility and use*

Given a shared interest in improving SRH markets to meet consumers' needs, SEMA and RHSC have developed an MOU identifying collaborations across a number of fronts and SEMA became an official member of RHSC in March 2023.

Both organizations are particularly focused on increasing routine access and use of data to identify SRH market challenges and drive action. Thus, one of SEMA's early initiatives in 2023 was to invest in [RHSC's Visibility and Analytics Network \(GFPVAN\)](#) to leverage existing visibility into public sector supply and demand data and the analytics capabilities the VAN provides. RHSC and SEMA are also exploring co-convening country and global partners to align around priority SRH market shortcomings and more effectively coordinate activities to overcoming SRH barriers and drive market access.

[Details of this partnership are available here.](#)



SEMA & RHSC teams L-R: Freddy Bob-Jones, Karende Njeru, Brenda Waguma, Shannon Mills, Véronique Dupont, Lila Mwango, Evelyne Wangui, Julia White, Flevian Reja and Martyn Smith.

#### **Clinton Health Access Initiative (CHAI) Partnership:** *Spearheading new cross-product strategic demand forecasting initiative to identify trends in the contraceptive market*

Strategic demand forecasts project potential uptake of products over the coming years and provide valuable insights to monitor consumer trends, project financial requirements, consider interactions across products, guide medium-term procurement plans, inform manufacturing strategies, and guide other key decisions and plans. Recognizing the breadth and depth of product forecasting expertise in the SRH community, SEMA is supporting an initiative to strengthen and expand the strategic demand forecasting efforts in the ecosystem to inform key strategic questions that the community faces. This initiative aims to complement the existing product-specific analyses that are currently taking place and are expected to remain important in the future.

Working closely with a consortium of partners active in product forecasting, SEMA plans to support the development of strategic demand forecasts across multiple products and countries leveraging expertise and methodologies from different sectors. In 2023, SEMA, in partnership with RHSC and CHAI, will be convening partners to examine existing forecasts, data, and methodologies to agree on an approach to produce a first iteration of a cross-product forecast. The expectation is to share this first iteration with a consortium of partners to gather feedback and to generate recommendations for other approaches to test, incorporate, and/or compare to improve our collective strategic demand forecasting analytics over time and respond to priority questions.

**Country Partnerships:** Stay tuned for upcoming newsletters, in which we will delve into details about our collaborations with other partners in Nigeria, Burkina Faso, and Senegal, such as Pharmaccess, the Private Sector Health Alliance of Nigeria, Halcyon, RESADE (Recherche pour la sante et le développement), RAME (Réseau Accès aux Médicaments Essentiels), Results for

Development, and the Clinton Health Access Initiative. These partnerships are spearheading efforts to align local partners around the current strengths and shortcomings of local public and private markets. And they have designed interventions with partners to drive improvements in SRH market outcomes.



Image by: Prostooleh on Freepik

## Looking forward

### **Webinar on SRH product assessments: IUD, injectables, and medical abortion**

On July 13, 2023 and in partnership with collaborators Global Impact Advisors and the Clinton Health Access Initiative, SEMA will host a webinar to discuss our recent assessment work on three crucial products, namely Hormonal IUD, injectables, and medical abortion. The participants and speakers will delve into the assessment findings, based on SEMA's new tool called the [Healthy Market Framework](#). This tool evaluates market health across various dimensions, including market foundations (e.g., data & analytics, market management strategy and coordination, market institutional capacity) and market outputs (e.g., financing, price, supply, consumer demand, quality, product adoption). The discussion will highlight cross-cutting issues emerging from these assessments that the field could pursue to improve SRH product market access generally. And the webinar will outline a plan of action that different actors can pursue to enhance market access of these specific products for women and adolescent girls.

**REGISTER FOR THE WEBINAR HERE**

## In the news

An article in [Nature Africa](#) recently highlighted the viewpoints of Professor Isaac Adewole, former Nigerian Minister of Health and Chair of SEMA's Governing Body, and Mphu Ramatlapeng, former Minister of Health for Lesotho and a consultant to SEMA. The two influential advisors stressed the importance of universal access to sexual and reproductive health (SRH) services and products by 2030, which is a crucial component of the health-related Sustainable Development Goals (SDGs). According to Adewole and Ramatlapeng, achieving this objective is essential for the growth of prosperous societies and economies. They called on countries to prioritize the delivery of SRH services and products by 2030 as part of the broader context of the SDGs.

## SEMA at Women Deliver and the RHSC Annual Meeting

Some members of our team will be taking part in the [Women Deliver](#) event in Rwanda this July and the RHSC General Membership Meeting in October. At these events, we will collaborate with different stakeholders to share the findings and recommendations from the country and product assessments to inspire stakeholders to effectively organize and align efforts to drive market access. Hope to see some of you at these events!

## Refreshed SEMA overview & website

We've recently updated our brief slide deck providing an overview of SEMA which you can find [here](#). In addition, stay tuned as we are launching a more user-friendly and resourceful website at [www.semareprohealth.org](http://www.semareprohealth.org)

To continually get SEMA updates, please follow us on Social Media.



---

<https://semareprohealth.org/>

Want to change how you receive these emails?  
You can [update your preferences](#) or [unsubscribe from this list](#).



Chers partenaires de SEMA,

Bienvenue dans cette newsletter de juin ! Nous apprécions votre soutien continu et l'intérêt que vous portez à notre travail. Dans cette édition, nous sommes ravis de partager avec vous des mises à jour récentes, des nouvelles et des événements à venir concernant SEMA et nos partenaires dans notre mission collective de révolutionner les marchés de la santé sexuelle et reproductive (SSR).

### Quoi de neuf ?

**Suivi du marché de la SSR :** *Transformer l'accès aux données des marchés publics et privés de la SSR*

L'une des principales lacunes identifiées par les parties prenantes lors de la conception de SEMA était le manque de visibilité des données relatives aux marchés publics et surtout privés. Ces données comprennent des informations telles que la capacité de production, les prévisions de la demande stratégique à long terme, le prix au consommateur, les préférences et la consommation des consommateurs, le pipeline en matière de R&D, etc. Voilà pourquoi SEMA œuvre de concert avec des partenaires pour développer une plateforme de données inter-produits et inter-secteurs destinées à fournir un meilleur niveau de visibilité à ces informations pour les utilisateurs, les acheteurs et les distributeurs. Les trois initiatives que nous présentons dans cette newsletter font partie de nos efforts pour rassembler et analyser ces données afin de promouvoir une meilleure prise de décision et des marchés de produits et de pays plus sains dans le domaine de la santé sexuelle et reproductive.

**Partenariat avec Maisha Meds :** *Élaborer des stratégies efficaces pour évaluer les données du marché privé en matière de santé sexuelle et reproductive*

Les canaux du secteur privé représentent plus de 50 % de la fourniture de services de santé en Afrique, y compris les produits de santé sexuelle et reproductive, mais nous avons une visibilité limitée des produits fournis et achetés, de leur volume et de leur prix. SEMA s'efforce avec des partenaires, parmi lesquels Maisha Meds, d'identifier des stratégies efficaces pour collecter ces informations. En 2022, SEMA a travaillé avec Maisha Meds pour explorer l'application potentielle et l'utilité des données d'exportation de produits de santé de différentes régions pour comprendre le mouvement des ingrédients pharmaceutiques actifs (*API-Active pharmaceutical ingredients*) et des produits pharmaceutiques finis (*FPP-Finished pharmaceutical products*). L'objectif principal

était d'évaluer comment ces données pouvaient être validées et comparées à d'autres sources de données publiques et privées afin de mieux estimer le volume de produits acheminés vers le secteur commercial.

[Pour en savoir davantage sur ce partenariat et sur ce que nous avons appris, veuillez cliquer ici. \(AJOUTER LE LIEN\)](#)

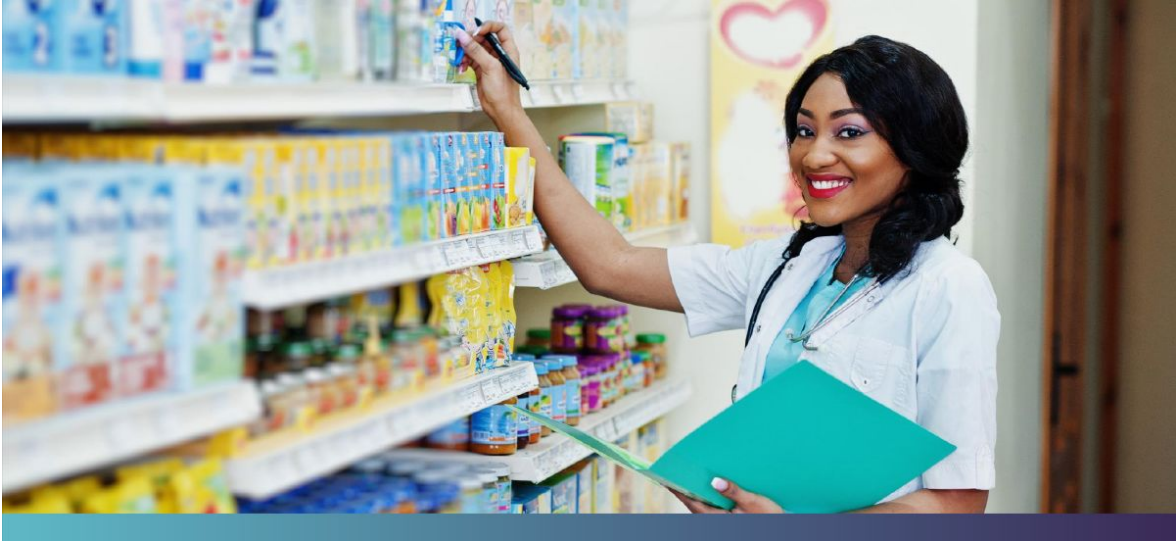


Image by: ASphotofamily on Freepik

**Partenariat avec la RHSC :** *Combiner les efforts pour améliorer la visibilité et l'utilisation des données sur le marché*

Compte tenu de leur intérêt commun pour l'amélioration des marchés de la SSR afin de répondre aux besoins des consommateurs, SEMA et la RHSC ont élaboré un protocole d'entente identifiant les collaborations sur un certain nombre de fronts et SEMA est devenu un membre officiel du RHSC en mars 2023.

Les deux organisations se concentrent particulièrement sur l'amélioration de l'accès aux données et leur utilisation pour identifier les défis du marché de la SSR et conduire l'action. C'est ainsi que l'une des premières initiatives de SEMA en 2023 a été d'investir dans [le réseau de visibilité et d'analyse de la RHSC](#) (GFPVAN) afin de tirer parti de la visibilité actuelle des données sur l'offre et la demande du secteur public et des capacités d'analyse fournies par le VAN. La RHSC et SEMA envisagent également de réunir des partenaires nationaux et mondiaux pour s'aligner sur les lacunes prioritaires du marché de la santé sexuelle et reproductive et coordonner plus efficacement les activités visant à surmonter les obstacles à la santé sexuelle et reproductive et à favoriser l'accès au marché.

[L'annonce de ce partenariat peut être consultée sur ce lien](#)

---



SEMA & RHSC teams L-R: Freddy Bob-Jones, Karendi Njeru, Brenda Waguma, Shannon Mills, Véronique Dupont, Lila Mwango, Evelyne Wangui, Julia White, Flevian Reja and Martyn Smith.

**Partenariat avec la Clinton Health Access Initiative (CHAI) :** *Lancement d'une nouvelle initiative de prévision de la demande stratégique multiproduits afin d'identifier les tendances du marché des contraceptifs*

Les prévisions stratégiques de la demande projettent l'utilisation potentielle des produits au cours des années à venir et fournissent des informations précieuses pour suivre les tendances de la consommation, prévoir les besoins financiers, prendre en compte les interactions entre les produits, guider les plans d'approvisionnement à moyen terme, informer les stratégies de fabrication et d'autres décisions et plans essentiels. Reconnaisant l'étendue et la profondeur de l'expertise en matière de prévision des produits dans la communauté SSR, SEMA soutient une initiative visant à renforcer et à étendre les efforts de prévision stratégique de la demande dans l'écosystème afin d'éclairer les questions stratégiques essentielles auxquelles est confrontée la communauté. Cette initiative vise à compléter les analyses existantes spécifiques aux produits, actuellement en cours, qui devraient rester importantes à l'avenir.

En étroite collaboration avec un consortium de partenaires actifs dans la prévision des produits, SEMA prévoit de soutenir l'élaboration de prévisions stratégiques de la demande pour de multiples produits et pays en s'appuyant sur l'expertise et les méthodologies de différents secteurs. En 2023, SEMA, en partenariat avec la RHSC et avec le soutien technique de la CHAI, réunira les partenaires pour examiner les prévisions, les données et les méthodologies existantes afin de convenir d'une approche visant à produire une première formulation d'une prévision multiproduits. L'objectif est de partager cette première formulation avec un consortium de partenaires afin de recueillir leurs observations et de formuler des recommandations sur d'autres approches pouvant être essayées, incorporées et/ou comparées en vue d'améliorer notre analyse collective de la prévision stratégique de la demande au fil du temps et d'apporter une réponse aux questions prioritaires.

**Partenariats avec les pays :** Restez à l'écoute des prochaines newsletters, dans lesquelles nous détaillerons nos collaborations avec d'autres partenaires au Nigeria, au Burkina Faso et au Sénégal, tels qu'avec Pharmaccess, la Private Sector Health Alliance du Nigeria, RESADE (Recherche pour la santé et le développement), RAME (Réseau d'accès aux médicaments essentiels), Results for Development et la Clinton Health Access Initiative (Initiative Clinton pour l'accès à la santé). Ces partenariats sont le fer de lance des efforts visant à aligner les partenaires locaux sur les forces et les faiblesses actuelles des marchés publics et privés locaux. Ils ont également conçu des interventions avec leurs partenaires afin d'améliorer les résultats du marché de la santé sexuelle et reproductive.



Image by: Prostooleh on Freepik

## Perspectives pour l'avenir

### Webinaire sur les évaluations des produits de santé sexuelle et reproductive : *DIU, produits injectables et avortement médicamenteux*

Le 13 juillet 2023, en partenariat avec les collaborateurs Global Impact Advisors et la Clinton Health Access Initiative, SEMA organisera un webinaire de discussion sur notre récent travail d'évaluation de trois produits cruciaux, à savoir le stérilet hormonal, les injectables et l'avortement médicamenteux. Les participants et les intervenants se pencheront sur les résultats de l'évaluation, basés sur le nouvel outil de SEMA dénommé [Healthy Market Framework](#) (Cadre de marché sain). Cet outil évalue la santé du marché à travers différentes dimensions, telles que les fondements du marché (par exemple, les données et l'analyse, la stratégie et la coordination de la gestion du marché, la capacité institutionnelle du marché) et les résultats du marché (par exemple, le financement, le prix, l'offre, la demande des consommateurs, la qualité, l'adoption des produits). La discussion mettra en évidence les questions transversales ressortant de ces évaluations que le secteur pourrait poursuivre pour améliorer l'accès au marché des produits de santé sexuelle et reproductive en général. Le webinaire présentera également un plan d'action pouvant être mis en œuvre par les différents acteurs pour améliorer l'accès au marché de ces produits spécifiques pour les femmes et les adolescentes.

**POUR PARTICIPER A CE WEBINAIRE INFORMATIF,  
VEUILLEZ-VOUS INSCRIRE ICI**

## Dans l'actualité

Un article paru dans [Nature Africa](#) a récemment mis en lumière les points de vue du Professeur Isaac Adewole, ancien Ministre nigérian de la Santé et Président du Conseil d'administration de SEMA, et de Mphu Ramatlapeng, ancien Ministre de la Santé du Lesotho et Consultant auprès de SEMA. Ces deux conseillers influents ont souligné l'importance de l'accès universel aux services et produits de santé sexuelle et reproductive (SSR) d'ici 2030, une composante essentielle des Objectifs de développement durable (ODD) liés à la santé. Selon le Professeur Adewole et Mphu Ramatlapeng, la réalisation de cet objectif est essentielle à la croissance de sociétés et d'économies prospères. Ils ont appelé les pays à donner la priorité à la fourniture de services et de produits de santé sexuelle et reproductive d'ici à 2030 dans le contexte plus large des ODD.

## SEMA à Women Deliver et à la Réunion annuelle de la RHSC

Certains membres de notre équipe participeront à l'événement [Women Deliver](#) au Rwanda en juillet et à l'Assemblée générale des membres de la RHSC en octobre. Lors de ces événements, nous collaborerons avec différentes parties prenantes pour partager les résultats et les recommandations des évaluations des pays et des produits afin d'inspirer les parties prenantes à organiser et à aligner efficacement leurs efforts visant à favoriser l'accès au marché. Nous espérons retrouver certains d'entre vous à ces événements !

## Résumé actualisé de SEMA et site web

Nous avons récemment mis à jour notre brève présentation de SEMA que vous pouvez trouver [ici](#). De plus, restez à l'écoute car nous lançons un site web plus convivial et plus riche en ressources sur [www.semareprohealth.org](http://www.semareprohealth.org).

To continually get SEMA updates, please follow us on Social Media.



---

<https://semareprohealth.org/>

Copyright © SEMA Reproductive Health, 2023. All rights reserved.

**Want to change how you receive these emails?**  
**You can [update your preferences](#) or [unsubscribe from this list](#).**

---

This email was sent to << Test Email Address >>

[why did I get this?](#) [unsubscribe from this list](#) [update subscription preferences](#)

SEMA Reproductive Health · PO Box 27691 · 00506 · Nairobi 00100 · Kenya